

■ 提案シート（記入例）

効果的な提案方法

提案シート 見本

三重県観光マッチング商談会 提案シート 【見本】

□施設名	伊勢市厚海サービス株式会社		
□商品・サービスの名称	伊勢市厚で獲れる新鮮な魚を使ったてこね寿司		
□内容	季節のてこね寿司（春は鮭）※季節によって変わります。 ・味噌汁・茶碗蒸し		
□料金に含むもの	てこね寿司膳代		
□設定期間	2018年1月10日～2018年9月30日まで（毎週火曜日を除く）		
□設定除外日	毎週水曜日		
□販売価格	1,500円（税込）		
□販売手数料	10%		
□最大受付人数	90名（バス2台受入可能）		
□バス駐車場の有無	あり（バス駐車場3枠 ※バス駐車場からお店までは徒歩5分ほど）		
□受入人数	90席【1席：6席×4・4席×6＝48／2席：6席×3・4席×6＝42】 ※45名以上が望ましい※部屋が分かれる場合は詳細を記載ください。		
□取消料	当日100% 前日20時までは無料		
□注意事項	当日は動きやすい服装でお願いします。		
□バス移動による現地での距離・時間	【名古屋駅から】152キロ・約2時間30～3時間		
□備考	バス移動先へご連絡ください。お迎えに参ります。		
□問合せ先	名 称	伊勢市厚海	
	住 所	志摩市●●町●●	
	営業時間	9:00～14:00 17:00～20:00	担当
	TEL	XXXX-XX-XXXX	加筆
	FAX	XXXX-XX-XXXX	

担当者がツアーを企画する時に必要な情報です。具体的に記入することで、ツアー採用の可能性が上がります。

内容：料理であればお品書き、体験であれば詳細内容と時間等も明記をお願いします。

写真：媒体に掲載する写真にも繋がる為、写真も重要になります。特にメディア系旅行会社は写真のチェックも厳しいです。

設定除外日：設定除外日については変更のない確実な日付を記入してください。

販売価格：旅行会社へ卸す価格となります。価格は税込みでお願いします。

販売手数料：販売価格からの計算になります。この場合は1人につき150円を旅行会社へ支払います。

距離と時間によりバス代が決まるので重要事項となります。

※ご記入いただいた提案シートをもって選定を行いますので未記入が多い場合やニーズやツアー条件に満たない場合は選ばれない場合がありますのでご注意ください。