

みえ食関連産業海外向けオンライン商談支援事業に係る
企画提案コンペに関する質問及び回答

質問 1

業務仕様書にて、「最低商談数は90商談とします」とあります。商談件数の考え方として、例えば1事業者に対して3バイヤーが同時に面談した場合は、商談数は「3件」という認識で正しいでしょうか。

回答 1

ご指摘のとおりです。

質問 2

招聘バイヤーについて「東アジア、東南アジア、EU諸国、北米地域に精通するバイヤー」とあります。これは、当該4地域に対してそれぞれ精通するバイヤーを最低1社ずつは招聘するという認識で正しいでしょうか。例えば「東アジアを除く3地域に絞り、バイヤーの質を充実させる」といった提案は可能でしょうか。

回答 2

東アジア、東南アジア、EU諸国、北米地域の4地域に対して、それぞれ精通するバイヤーを最低1社は招聘してください。

質問 3

招聘バイヤーについて「15社以上招聘」となりますが、これは企業数（法人数）が15社という認識で正しいでしょうか。例えば、「A総合商社東アジア担当者」と「A総合商社北米担当者」を招聘し「2者」という解釈は可能でしょうか。

回答 3

企業数（法人数）が15社以上となるよう招聘してください。

例示の「A総合商社東アジア担当者」と「A総合商社北米担当者」を招聘していただいた場合は、1社となります。