



ホンの

地域事業者ならではの課題を解決!

参加無料/
事前
申し込み制

ネットショップセミナー

売上の上がらないホンの理由がわかる! 解決する!

大企業とは違う
地域事業者ならではの
ノウハウとは?

集客よりも重要な
ことがあった!

通信販売という
ビジネスの
真の姿とは?

私もできるネット
ショップのための
SNS活用とは?

日時

2023年10月20日(金)
(13:00~17:30 開場12:30)

会場

三重県総合文化センター
男女共同参画棟2階セミナー室A
三重県津市一身田上津部田1234

対象

三重県内に本社または事業所がある
農林水産物、食品、地場産品を取り扱う事業者
ネットショップを持ち、売上アップの課題感を感じている事業者。
経営者の方、意思決定権者の方、ショップ運営担当者の方に
おすすめてです。

定員

100名(オンライン聴講も可能です)

セミナー内容、対象者、申し込み方法等の詳細は裏面をご参照ください。



講師: 黒石 英男
株式会社47CLUB コンサルタント

SNSの
使い方



特別講師: 大森 渚
株式会社オージュ・コンサルティング
代表取締役

三重県 EC サイト活用支援事業

【主催】三重県(雇用経済部県産品振興課県産品販売促進班)

【受託運営事務局】株式会社 47CLUB 担当: 磯邊 TEL 03-5148-4747 e mail : ec-mie@47club.jp

講師紹介



黒石 英男

株式会社 47CLUB
コンサルタント

地方新聞社に入社後、2007年47CLUBプロジェクトの立ち上げと同時に参画する。株式会社47CLUBの法人設立に携わり、その後同社にて一貫して「地域事業者の販路拡大」に関するコンサルティングなどを行う。その間約5000社に上る地域事業者の販路拡大に携わり、そのノウハウを伝えるセミナーなどを全国で展開中。実際のネットショップ店長も経験し、1億円超えショップの創出を行った。ECコンサルティングの他、商品開発、百貨店催事、商談会など販路拡大に関する幅広い実務経験を持っている。



大森 渚

株式会社オージュ・コンサルティング
代表取締役

早稲田大学大学院修了後、株式会社フェリシモで女性向けファッションの商品企画、Webディレクターなどを経験。メーカー直送型事業や顧客向けSNSの立ち上げにも参画。2011年に中小企業診断士として独立、2013年に株式会社オージュ・コンサルティング設立。エンドユーザー向けの販売促進に関するコンサルティングが専門。2019年4月より、ガーナの生地と日本縫製のアパレルブランド「Cherry et Cacao(チェリエカカオ)」を立ち上げ、運営している。「企業の強みを引き出し、整理し、伝える」ことを得意とし、年間50社以上を支援。

セミナー内容

- 地域事業者のネットショップ集客策
- 地域事業者にとってのSNS活用
- 先行事業者トークセッション
- アフターコロナのECの現状
- ECプラットフォームの違いと特長
- ネットショップ運営成功の方程式
- ネットショップ運営というビジネスの真の姿

本セミナーの受講者にはさらに特典!

本セミナーに参加した方の中から希望者にはさらに以下の**特典への参加権利が!**

※別途申込が必要。10社程度。希望者多数の場合は選考があります。

※実践研修の実施は11月~1月予定(全三回)。PRイベントは2月実施予定。

特典

より実践的な
カリキュラムの
「実践研修」への参加!

特典

大手百貨店などで
自社商品を販売PRする
イベントへの参加!

特典

個別課題を解決する
「個別相談会」への参加!

申込方法

右記二次元コードからホームページに遷移の上、専用申込フォームにてお申込み

URL:<https://sites.google.com/47club.jp/ec-mie/home>

申込締切:2023年10月13日(金)23:59必着

■本件に関する問い合わせ:事務局:株式会社47CLUB 担当:磯邊

TEL:03-5148-4747 e-mail:ec-mie@47club.jp

お申込みは
コチラ

