


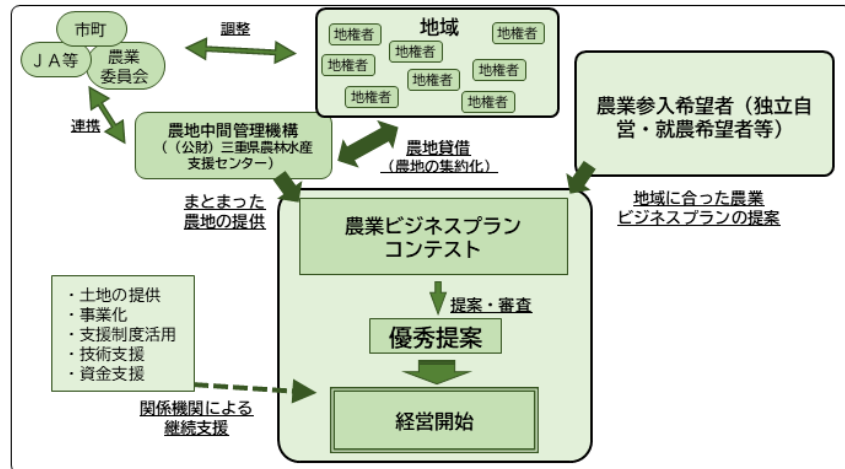
# アグリビジネスプラン支援事業

現 状	<ul style="list-style-type: none"> <li>・農地の確保が難しい (条件の良い農地は地元の農業者間で貸借が決まり、就農希望者は農地を見つけるのがそもそも難しく、見つかったとしても条件の悪い農地であることが多い)</li> <li>・収益の確保ができるようになるまで年数がかかる</li> </ul>	<p>新規就農者の確保・育成のために</p> 	対 策	<ul style="list-style-type: none"> <li>・農地確保への支援</li> <li>・収益確保への支援</li> </ul>
--------	--	--	--------	--

## アグリビジネスプラン支援事業

農業への新規参入者の農地取得を後押し

- ・農業への参入希望者からビジネスプランを公募
- ・優秀なプラン提案者へ、事前に確保したまとまった農地を貸付
- ・事前確保農地ではプランに合わない場合は、条件に合う農地を探索し貸付



- ・10地域を目標にまとまった農地を提供

## 新規就農者販路確立サポート事業

収益確保に向けた販売戦略策定を支援

- ・熟練農業者である「みえの就農サポートリーダー」が、販売戦略の相談に対応



自身の経験を踏まえ、  
販路や販売戦略を  
アドバイス

- ・販売戦略の支援経営体数：5経営体