

「稼ぐ力」を再構築する2Step講座

数字で語る「原価」と

魅力で伝える「価値」の作り方

オンライン
(Zoom)
同時開催

参加費
無料

セミナー概要

価格交渉の場において、根拠のない値上げ依頼は通用しません。「根拠となる原価データ」の整理法、「高くても買いたいと言わせる価値の伝え方」について実践的に習得できるセミナーを開催します。

根拠と魅力の両輪で、取引先との対等な関係性を築きましょう。

参加企業による交流会をセミナー内で実施します！
課題解決のための意見交換の場としてご活用ください。

定員：会場 30名 オンライン 30名

セミナー 1回目

適正取引・価格転嫁に向けた 原価管理の方法

- ①原価とは
- ②原価管理の重要性と必要性
- ③原価計算の基本
- ④価格転嫁に活用できるツールやサービス、データの紹介
- ⑤質疑応答
- ⑥参加者交流会（会場参加のみ）

セミナー 2回目

企業・製品等の新しい価値を見つける方法 (マーケティング、販路開拓・拡大の考え方)

- ①自社製品・サービス等の価値の再確認の方法
- ②市場の見方、調査の方法
- ③ターゲットの見つけ方、絞り方
- ④販売戦略等の検討方法
- ⑤質疑応答
- ⑥参加者交流会（会場参加のみ）

日付 2026. 9. 9 (水) 申込締切: 9.2(水)

時間 13:30-16:30 (受付開始 13:00)

場所 松阪市産業振興センター
2階 人材育成講座室 (松阪駅より徒歩6分)

講師 しもがわら経営相談 代表
中小企業診断士

下河原 渉 氏



個社別の企業支援だけでなく、愛知県および県内各団体が主催の「取引適正化・価格転嫁促進シンポジウム2026」にて登壇するなど講師経験がある。鉄鋼業に精通しており、加工品の分野における、売上拡大、価格転嫁、展示会・商談会の活用など、マーケティング領域を専門とする。

日付 2026. 11. 6 (金) 申込締切: 10.30(金)

時間 13:30-16:30 (受付開始 13:00)

場所 四日市商工会議所
中会議室 (近鉄四日市駅より徒歩7分)

講師 皇學館大学特別招聘教授
SPEC & COMPANY パートナー

遠藤 司 氏



MITテクノロジーレビューのアンバサダー歴任。富士ゼロックス、ガートナー、皇學館大学准教授、経営コンサル会社の執行役員を経て現在。複数の団体の理事や役員等を務めつつ、実践的な経営手法の開発に勤む。著書に『営業起点の事業開発』など複数。

主
催

三重県

事務局
・
お問い合わせ

株式会社 百五総合研究所

TEL 059-228-9105

担当：山崎、滝川

受付時間：平日9時から17時まで

お
申
込
み

URL
<https://questant.jp/q/FIAKMY5X>



ご記入いただきました個人情報につきましては、必要なセキュリティ対策を講じ、厳重に管理し、第三者に提供することはありません。